



servo
data

SERVODATA GmbH wurde 1975 gegründet und ist als Tochtergesellschaft der CardProcess GmbH seit 20 Jahren zentrale Sperrinstanz für Debitkarten der deutschen Kreditwirtschaft. Des Weiteren ist SERVODATA seit 2006 der Betreiber des einheitlichen Sperr-Notrufes 116 116 sowie Dienstleister für Service-Hotlines im Kartengeschäft.

Produkt- und Vertriebsmanager (m/w)

SERVODATA GmbH, Frankfurt am Main möchte zum nächstmöglichen Zeitpunkt die interessante und vielseitige Stelle des Produkt- und Vertriebsmanager/in besetzen. Sie sind als kreativer, ideenreicher Kopf verantwortlich für die Gewinnung neuer und Bindung bestehender Kundenbeziehungen, die Weiterentwicklung bestehender und Generierung neuer Produkte sowie für die Positionierung und Kommunikation der SERVODATA im Markt.

Tätigkeits-/Aufgabenschwerpunkte:

Eigenständige Bearbeitung eingehender Anfragen von Kunden und Geschäftspartnern, Dokumentation in der Kundendatenbank und verantwortlich für die Produktionsvorgaben

Durchführung einer qualifizierten Neukundenakquisition und erstklassigen Beratung unserer Kunden. Aktive Mitarbeit bei der Entwicklung neuer Vertriebs- und Marketingstrategien und Produkte

Qualifizierte Vorbereitung und Durchführung von Kundenbesuchen, Veranstaltungen und Messen

Eigenverantwortliche Erarbeitung neuer Inhalte für die Website der SERVODATA und darüber hinaus die Formulierung von Pressemitteilungen, Artikeln und Newsletter

Verantwortlich für die Erstellung von Reports, Vertragsunterlagen, Kalkulationen etc.

Der/Die Stelleninhaber/in wird zudem eingebunden in Sonderaufgaben, Projektarbeiten und in die Erarbeitung strategischer Themen

Fragen vorab?

Die beantwortet Ihnen gerne Frau Pausch unter 0721-1209-6509. Oder senden Sie gleich Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen bis spätestens 31.07.2010:

CardProcess GmbH

Tanja.Pausch • Wachhausstraße 4 • 76227 Karlsruhe • Tanja.Pausch@cardprocess.de.